

- "Rozvytok bankivskykh posluh ta innovatsii v tsyfrovii ekonomitsi" [Development of Banking Services and Innovations in the Digital Economy]. Kyiv, 2019. http://projects.dune-hd.com/bitstream/handle/2010/30465/Zbirnyk_4_19.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Semenoh, A. Yu. "Rozvytok fintekhu: tendentsii ta naslidky dlia rynku finansovykh posluh" [Fintech Development: The Trends and Consequences for the Financial Services Market]. *Biznes Inform*, no. 8 (2021): 173-183. DOI: <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2021-8-173-183>
- Systema ryzyk-menedzhmentu v bankakh: teoretychni ta metodolohichni aspekty* [Risk Management System in Banks: Theoretical and Methodological Aspects]. Odesa, 2017.
- Van Greuning, H., and Brajovic Bratanovic, S. *Analyzing Banking Risk (4th Ed.): A Framework for Assessing Corporate Governance and Risk Management*. Washington, DC: World Bank, 2020.

- Viazovyi, S. M., and Pasichnyk, I. V. "Rozvytok Fintech-industrii v Ukraini ta yii ryzyky dlia bankivskoi diialnosti" [The Development of the Fintech Industry in Ukraine and its Risks for Banking]. *Skhidna Yevropa: ekonomika, biznes ta upravlinnia*, iss. 4 (2019): 480-484. <http://srd.pgasa.dp.ua:8080/bitstream/123456789/2429/3/Viazovyi.pdf>
- Xia, H., Liu, J., and Zhang, Z. J. "Identifying Fintech risk through machine learning: analyzing the Q&A text of an online loan investment platform". *Annals of Operations Research* (2020). DOI: <https://doi.org/10.1007/s10479-020-03842-y>
- Zherdetska, L. V., and Horodynskyi, D. I. "Rozvytok bankivskykh tekhnolohii: zahrozy ta mozhlyvosti dlia bankiv" [Development of Financial Technologies: Threats and Opportunities for Banks]. *Ekonomika i suspilstvo*, iss. 10 (2017): 583-588. https://economyand-society.in.ua/journals/10_ukr/101.pdf

УДК 658.14/.17

JEL: M21

DOI: <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2021-12-238-243>

ОЦІНЮВАННЯ РІВНЯ ФІНАНСОВОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВ

©2021 ІЩЕНКО Н. А.

УДК 658.14/.17

JEL: M21

Іщенко Н. А. Оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємств

Метою статті є поглиблення теоретичних і методичних засад оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємств. У статті розглянуто й узагальнено підходи до визначення сутності поняття «фінансовий потенціал», індикатори, що використовуються при оцінюванні фінансового потенціалу, та етапи, за якими відбувається оцінка. Встановлено, що метою оцінювання рівня фінансового потенціалу є визначення типу фінансової стійкості підприємства та його платоспроможності для подальшої побудови стратегії щодо управління фінансовим потенціалом. Запропоновано методіку оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємства, яка включає три етапи: 1. Збір інформації, що характеризує фінансову діяльність підприємства. 2. Вибір і розрахунок основних показників, що характеризують фінансову стійкість підприємства. На даному етапі необхідно визначити тип фінансової стійкості підприємства. 3. Визначення рівня фінансового потенціалу підприємства на основі типу фінансової стійкості. Проведено оцінку рівня фінансового потенціалу конкретного підприємства та виявлено, що у 2018 та 2020 рр. воно мало абсолютну фінансову стійкість і високий рівень фінансового потенціалу, а у 2019 р. – нормальну фінансову стійкість і середній рівень фінансового потенціалу. Обґрунтовано необхідність формування стратегії управління фінансовим потенціалом, яка має включати такі складові: діагностика та прогнозування фінансового потенціалу підприємства; стратегічне і тактичне планування; вибір ефективних фінансових інструментів; управління фінансовими ризиками; податкове планування; організаційно-правове оформлення та подальший контроль фінансових потоків.

Ключові слова: фінансовий потенціал підприємства, оцінка фінансового потенціалу, методіка оцінки фінансового потенціалу підприємства, рівні фінансового потенціалу підприємства, стратегія управління фінансовим потенціалом підприємства.

Табл.: 2. **Формул.:** 8. **Бібл.:** 9.

Іщенко Ніна Андріївна – кандидат економічних наук, доцент, доцент кафедри фінансів, банківської справи та страхування, Центральноукраїнський національний технічний університет (просп. Університетський, 8, Кропивницький, 25006, Україна)

E-mail: Ischenko_na@ukr.net

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-2150-8810>

UDC 658.14/.17

JEL: M21

Ischenko N. A. Assessing the Level of Financial Potential of Enterprises

The article is aimed at deepening the theoretical and methodological foundations for assessing the level of financial potential of enterprises. The article considers and summarizes approaches to determining the essence of the concept of «financial potential», indicators used in assessing financial potential, and the stages by which the assessment takes place. It is defined that the purpose of assessing the level of financial potential is to determine the type of financial sustainability of the enterprise and its solvency for further construction of a strategy for managing financial potential. The methodology of estimation of the level of financial potential of the enterprise is proposed, which includes three stages: 1. Collection of information characterizing the financial activities of the enterprise. 2. Selection and calculation of the main indicators characterizing the financial sustainability of the enterprise. At this stage, it is necessary to determine the type of financial sustainability of the enterprise. 3. Determination of the level of financial potential of the enterprise on the basis of the type of financial sustainability. An assessment of the level of financial potential of a particular enterprise is carried out and it is found that in 2018 and 2020 it had absolute financial sustainability and a high level of financial potential, and in 2019 – normal financial sustainability and an average level of financial potential. The necessity of

forming a financial potential management strategy, which should include the following components: diagnostics and forecasting of the financial potential of the enterprise; strategic and tactical planning; selection of effective financial instruments; financial risks management; tax planning; organizational and legal registration and further control of financial flows, is substantiated.

Keywords: financial potential of enterprise, assessment of financial potential, methodology for assessing the financial potential of enterprise, the level of financial potential of enterprise, strategy of managing the financial potential of enterprise.

Tabl.: 2. **Formulae:** 8. **Bibl.:** 9.

Ischenko Nina A. – PhD (Economics), Associate Professor, Associate Professor of the Department of Finance, Banking and Insurance, Central Ukrainian National Technical University (8 Universytetskyi Ave., Kropyvnytskyi, 25006, Ukraine)

E-mail: Ischenko_na@ukr.net

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-2150-8810>

У сучасних умовах розвитку економіки успішність функціонування підприємства та результативність його діяльності значною мірою залежить від фінансового потенціалу підприємства, ефективності його використання, відповідності його стратегії розвитку господарюючого суб'єкта та перспектив функціонування. Саме від фінансового потенціалу підприємства, його накопичення, використання та поповнення залежить фінансовий стан підприємства та рівень його конкурентоспроможності. Оцінка фінансового потенціалу для вітчизняних підприємств має стати одним із важливих етапів стратегічного аналізу й економічного управління. У зв'язку з цим виникає необхідність вибору обґрунтованих методів оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємств, що дасть змогу виявити внутрішні можливості та знайти додаткові резерви його нарощування з метою підвищення ефективності функціонування суб'єктів господарювання.

Дослідженню питань оцінювання фінансового потенціалу підприємств присвячені праці таких вітчизняних учених, як О. А. Бондар, П. М. Куліков, О. Г. Шкурпат, О. М. Капінос [1], У. Я. Витвицька, Ю. В. Штим [2], О. М. Вишнеvsька, А. Г. Костирко [3], Л. Д. Завідна [5], О. А. Лісничук, Є. В. Виноградова [6], В. М. Марченко, А. І. Бондар [7], І. В. Стояненко, Т. Л. Зубко, А. М. Терещенко [8], Н. В. Трусова [9] та інших. Однак, незважаючи на широкий спектр досліджень із зазначеної тематики, методики оцінювання фінансового потенціалу підприємств потребують подальшого вдосконалення.

Метою статті є поглиблення теоретичних і методичних засад оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємств.

Фінансовий потенціал виступає однією з найважливіших характеристик ефективності фінансово-господарської діяльності та надійності підприємства. Він визначає конкурентоспроможність підприємства та його потенціал у ділових стосунках, є основою ефективної реалізації фінансових інтересів усіх учасників господарської діяльності [8].

Фінансовий потенціал найчастіше розглядається авторами як складова частина економічного потенціалу підприємства. Під терміном «фінансовий потенціал підприємства» розуміються два підходи, на осно-

ві яких розкривається сутність цього поняття, а саме: ресурсний і результативний. За ресурсного підходу фінансовий потенціал ототожнюється з фінансовими ресурсами, а за результативного – з показниками стабільності фінансового стану підприємства [6].

Фінансовий потенціал як фінансова категорія відображає соціально-економічні відносини, що виникають у процесі фінансово-господарської діяльності суб'єктів та пов'язані із формуванням, розподілом і перерозподілом, використанням, накопиченням і примноженням фінансових активів, впливають на фінансовий стан, фінансову стійкість і визначають можливості процесу відтворення для забезпечення економічного зростання.

Таким чином, фінансовий потенціал підприємства – це сукупність наявних фінансових ресурсів і можливостей підприємства щодо їхнього подальшого нарощування шляхом своєчасної адаптації до зовнішніх і внутрішніх змін з урахуванням галузевих особливостей, рівня ділової активності, інвестиційної привабливості за умови забезпечення фінансової безпеки [3].

В. М. Марченко та А. І. Бондар стверджують, що «оцінювання фінансового потенціалу та його компонентів дає можливість розкрити кількісний зв'язок з різними соціально-економічними факторами, які мають вплив на формування фінансового потенціалу суб'єкта господарювання, передбачати та планувати подальше формування та реалізацію потенціалу певного підприємства, забезпечуючи при цьому ефективне управління фінансовим потенціалом з метою підвищення ефективності економічного розвитку» [7].

Окрім того, науковці зазначають, що при оцінюванні фінансового потенціалу використовується система різних індикаторів, а саме [7]:

- ✦ наявність власного капіталу, достатнього для виконання умов ліквідності та фінансової стійкості;
- ✦ можливість залучення капіталу в обсязі, необхідному для реалізації ефективних інвестиційних проектів;
- ✦ рентабельність вкладеного капіталу;
- ✦ наявність ефективної системи управління фінансами, що забезпечує прозорість поточного та майбутнього фінансового стану.

О. А. Бондар зі співавторами вважають, що оцінка фінансового потенціалу підприємства може відбуватися за такими етапами [1]:

- ✦ аналіз інформації для визначення загальної вартості обігу фінансових ресурсів підприємства та можливих резервів нарощування їх обсягу;
- ✦ визначення показників, за якими відбуватиметься оцінка ефективності використання фінансового потенціалу;
- ✦ формулювання висновків щодо якості управління фінансовим потенціалом на базі обраних раніше показників;
- ✦ прийняття управлінських рішень щодо зміни фінансового потенціалу в напрямку стратегічного бачення розвитку підприємства.

Таким чином, на нашу думку, метою оцінювання рівня фінансового потенціалу є визначення типу фінансової стійкості підприємства та його платоспроможності для подальшої побудови стратегії щодо управління фінансовим потенціалом. Тому процес оцінювання рівня фінансового потенціалу підприємства пропонуємо здійснювати з використанням методики, що включає такі етапи:

I. Збір інформації, яка характеризує фінансову діяльність підприємства.

II. Вибір і розрахунок основних показників, що характеризують фінансову стійкість підприємства. На даному етапі необхідно визначити тип фінансової стійкості підприємства.

Основне завдання аналізу фінансової стійкості полягає у визначенні спроможності підприємства протистояти негативній дії різних факторів (зовнішніх, внутрішніх і непередбачуваних), що впливають на його фінансовий стан. Фінансову стійкість підприємства визначають за системою узагальнюючих і часткових показників.

У складі узагальнюючих показників фінансової стійкості зазвичай виділяють групу показників наявності джерел формування запасів і групу показників забезпеченості запасів джерелами їх формування. Залежно від рівня забезпеченості запасів джерелами їх формування визначають тип фінансової стійкості. Для характеристики джерел формування запасів визначають три основні показники:

1. Наявність власних коштів (B) – визначається як різниця між власним капіталом (BK) і необоротними активами (HA) підприємства:

$$B = BK - HA.$$

2. Наявність власних і довгострокових позикових коштів ($ВД$) – визначається збільшенням попереднього показника на суму довгострокових зобов'язань ($ДЗ$):

$$ВД = B + ДЗ.$$

3. Наявність загальних коштів ($ЗК$) – визначається збільшенням попереднього показника на суму короткострокових кредитів і позик ($КК$):

$$ЗК = ВД + КК.$$

Трьом показникам наявності джерел фінансування запасів відповідають три показники забезпеченості запасів джерелами їх фінансування:

1. Надлишок (+) або дефіцит (–) власних коштів (ΦB):

$$\Phi B = B - ЗП,$$

де $ЗП$ – запаси.

2. Надлишок (+) чи дефіцит (–) власних і довгострокових позикових коштів ($\Phi ВД$):

$$\Phi ВД = ВД - ЗП.$$

3. Надлишок (+) чи дефіцит (–) загальних коштів ($\Phi ЗК$):

$$\Phi ЗК = ЗК - ЗП.$$

Для визначення типу фінансової стійкості використовують трикомпонентний показник:

$$S = \{S_1 (\pm \Phi B), S_2 (\pm \Phi ВД), S_3 (\pm \Phi ЗК)\},$$

де функція визначається так:

$$S(\Phi) = \{1, \text{якщо } \Phi \geq 0\}; \{0, \text{якщо } \Phi < 0\}.$$

Відповідно до значення функції S визначається один із чотирьох типів фінансової стійкості:

1. Абсолютна стійкість фінансового стану – визначається умовами:

$$S = \{1, 1, 1\}.$$

2. Нормальна стійкість фінансового стану – визначається умовами:

$$S = \{0, 1, 1\}.$$

3. Нестабільний фінансовий стан – визначається умовами:

$$S = \{0, 0, 1\}.$$

4. Кризовий фінансовий стан – визначається умовами:

$$S = \{0, 0, 0\}.$$

III. Визначення рівня фінансового потенціалу підприємства на основі типу фінансової стійкості (табл. 1):

- ✦ підприємства, що мають абсолютний тип фінансової стійкості та високий рівень фінансового потенціалу;
- ✦ підприємства, що мають нормальний тип фінансової стійкості та середній рівень фінансового потенціалу;
- ✦ підприємства з нестабільним типом фінансової стійкості та низьким рівнем фінансового потенціалу;
- ✦ підприємства з кризовим типом фінансової стійкості та критичним рівнем фінансового потенціалу.

Проведемо оцінку рівня фінансового потенціалу на підставі даних сільськогосподарського підприємства за наведеною вище методикою (табл. 2).

Характеристика рівнів фінансового потенціалу підприємств [4]

Тип фінансової стійкості та рівень фінансового потенціалу підприємств	Коротка характеристика
Абсолютний тип фінансової стійкості та високий рівень фінансового потенціалу	Діяльність підприємства прибуткова. Фінансове становище стабільне
Нормальний тип фінансової стійкості та середній рівень фінансового потенціалу	Діяльність підприємства прибуткова, однак фінансова стабільність багато в чому залежить від змін у зовнішньому та внутрішньому середовищі
Нестабільний тип фінансової стійкості та низький рівень фінансового потенціалу	Підприємство фінансово нестабільне
Кризовий тип фінансової стійкості та критичний рівень фінансового потенціалу	Підприємство збиткове, фінансово нестабільне, близьке до банкрутства

Таблиця 2

Узагальнюючі показники фінансової стійкості підприємства

Показник	2018 р.	2019 р.	2020 р.	Відхилення	
				2019/2018 рр.	2020/2019 рр.
Наявність власного оборотного капіталу для формування запасів (тис. грн)	3964	4381	8701	+417	+4320
Наявність власного оборотного капіталу, довгострокових кредитів і позик для формування запасів (тис. грн)	3974	5259	8996	+1285	+3737
Наявність власного оборотного капіталу, довгострокових, короткострокових кредитів і позик для формування запасів (тис. грн)	3974	5259	8996	+1285	+3737
Запаси (тис. грн)	2524	4535	5434	+2011	+899
Надлишок (+) нестача (-) власного оборотного капіталу для формування запасів (тис. грн)	+1440	-154	+3267	-1594	+3113
Надлишок (+) нестача (-) власного оборотного капіталу, довгострокових кредитів і позик для формування запасів (тис. грн)	+1450	+724	+3562	-726	+2838
Надлишок (+) нестача (-) власного оборотного капіталу, довгострокових, короткострокових кредитів і позик для формування запасів (тис. грн)	+1450	+724	+3562	-726	+2838
Запас стійкості фінансового стану, днів	83	55	95,6	-28	+40,6
Надлишок (+), нестача (-) джерел фінансування на 1 грн запасів, грн	0,57	0,16	0,66	-0,41	+0,5
Тип фінансової стійкості та рівень фінансового потенціалу підприємства	Абсолютна фінансова стійкість – високий рівень фінансового потенціалу	Нормальна фінансова стійкість – середній рівень фінансового потенціалу	Абсолютна фінансова стійкість – високий рівень фінансового потенціалу	-	-

Джерело: розраховано автором.

Враховуючи показники фінансової стійкості, розраховані в табл. 2, можна зазначити, що у 2018 р. сільськогосподарське підприємство мало абсолютну фінансову стійкість. Такий тип фінансової стійкості характеризується тим, що всі запаси підприємства покриваються власними коштами, тобто підприємство не залежить від зовнішніх кредиторів, що трапляється вкрай рідко. Більше того, абсолютна фінансова стійкість навряд може розглядатись як ідеальна, оскільки це означає, що керівництво підприємства не використовує зовнішні джерела фінансування для основної діяльності. У 2019 р. спостерігалась нормальна фінансова стійкість. У цій ситуації підприємство використовує для покриття запасів, крім власних коштів, також і довгострокові позикові кошти. Такий тип фінансування запасів є «нормальним» з точки зору фінансового менеджменту. Нормальна фінансова стійкість є найбільш бажаною для підприємства. У 2020 р. знову спостерігалась абсолютна фінансова стійкість. У 2019 р. порівняно з 2018 р. відбулося зниження показників забезпеченості запасів. Так, власний оборотний капітал для формування запасів зменшився на 1594 тис. грн, також скоротився запас стійкості фінансового стану на 28 днів. У 2020 р. порівняно з 2019 р. спостерігається протилежна ситуація. Власний оборотний капітал перевищував запаси на 3113 тис. грн. Надлишок джерел фінансування становив 40,6 днів, або 0,5 грн на 1 грн запасів.

Отже, за розрахунками можна стверджувати, що сільськогосподарське підприємство у 2018 і 2020 рр. мало абсолютну фінансову стійкість і високий рівень фінансового потенціалу, а у 2019 р. – нормальну фінансову стійкість і середній рівень фінансового потенціалу. Підприємство забезпечене стабільними джерелами фінансування поточної фінансово-господарської діяльності. У 2018 і 2020 рр. підприємство відчуває надлишок власного оборотного капіталу для покриття найбільш мобільної частини активів – запасів.

Таким чином, оцінка фінансового потенціалу дозволяє вибрати основні напрями активізації діяльності підприємств, виробити необхідну стратегію поведінки, спрямовану на мінімізацію втрат і фінансового ризику від вкладень в їх діяльність.

Проведена нами оцінка рівня фінансового потенціалу підприємства дає змогу виділити такі етапи механізму формування стратегії управління фінансовим потенціалом (базуючись на розвитку наукових підходів О. А. Бондара, П. М. Кулікова та ін. [1]):

- ✦ аналіз і виділення із загальної стратегії розвитку підприємства пріоритетів при формуванні стратегії управління фінансовим потенціалом;
- ✦ розробка цільових орієнтирів, в основі яких лежать такі процедури: аналіз і прогноз фінансово-економічного стану зовнішнього середовища, аналіз внутрішнього середовища підприємства, виявлення сильних і слабких сторін;

- ✦ адаптація до умов зовнішнього середовища;
- ✦ визначення основних напрямків формування, накопичення, розподілу ресурсів та пошук нових джерел позикового фінансування;
- ✦ формування елементів стратегії управління фінансовим потенціалом (планування та контроль фінансових потоків і ресурсів, організаційно-правове оформлення, вибір фінансових інструментів, аналіз і оцінка фінансових ризиків, податкове планування);
- ✦ розробка та реалізація стратегії управління фінансовим потенціалом у рамках стратегічних планів;
- ✦ аналіз і контроль стратегії управління фінансовим потенціалом;
- ✦ використання результатів аналізу для конкретизації стратегічних напрямків розвитку підприємства.

ВИСНОВКИ

Отже, здійснивши оцінку рівня фінансового потенціалу підприємства, виявлено, що підприємство у 2018 та 2020 рр. мало абсолютну фінансову стійкість і високий рівень фінансового потенціалу, а у 2019 р. – нормальну фінансову стійкість і середній рівень фінансового потенціалу. Обґрунтовано необхідність формування стратегії управління фінансовим потенціалом, яка має включати такі складові:

- ✦ діагностика та прогнозування фінансового потенціалу підприємства;
- ✦ стратегічне і тактичне планування;
- ✦ вибір ефективних фінансових інструментів;
- ✦ управління фінансовими ризиками;
- ✦ податкове планування;
- ✦ організаційно-правове оформлення та подальший контроль фінансових потоків.

Перспективи подальших досліджень мають бути пов'язані з більш детальним вивченням кожного із етапів механізму формування стратегії управління фінансовим потенціалом у сучасних умовах. ■

ЛІТЕРАТУРА

1. Бондар О. А., Куліков П. М., Шкуропат О. Г., Капінос О. М. Оцінка фінансового потенціалу підприємства. *Економічний вісник Національного гірничого університету*. 2017. № 4. С. 161–165. URL: https://ev.ntnu.org.ua/docs/2017/4/EV20174_161-165.pdf
2. Витвицька У. Я., Штим Ю. В. Рейтингова оцінка фінансового потенціалу підприємства. *Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія «Економічні науки»*. 2018. Т. 4. Вип. 30. С. 70–74. URL: <http://ejjournal.kspu.edu/index.php/ej/article/view/348/345>
3. Вишнеvsька О. М., Костирко А. Г. Фінансовий потенціал сільськогосподарських підприємств: теоретичні і практичні аспекти: монографія. Миколаїв: ФОП Шведь В. М., 2017. 268 с.

4. Гривківська О. В., Мельник І. І. Оцінка фінансового потенціалу санаторно-курортних підприємств туристично-рекреаційної галузі Вінницького регіону. *Агросвіт*. 2010. № 2. С. 26–30. URL: http://www.agrosvit.info/pdf/2_2010/6.pdf
5. Завідна Л. Д. Оцінка фінансового потенціалу підприємства готельного господарства. *Економічний простір*. 2020. № 154. С. 109–114. DOI: <https://doi.org/10.32782/2224-6282/154-20>
6. Лісничук О. А., Виноградова Є. В. Моделі розрахунку ймовірності банкрутства як метод оцінки фінансового потенціалу підприємства. *Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету. Серія «Економіка і менеджмент»*. 2018. Вип. 33. С. 111–116. URL: <http://vestnik-econom.mgu.od.ua/journal/2018/33-2018/17.pdf>
7. Марченко В. М., Бондар А. І. Оцінювання фінансового потенціалу підприємства на прикладі ПРАТ «СКФ Україна». *Ефективна економіка*. 2018. № 5. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/5_2018/9.pdf
8. Стояненко І. В., Зубко Т. Л., Терещенко А. М. Оцінка фінансового потенціалу підприємства. *Економіка. Фінанси. Право*. 2019. № 6/2. С. 20–25. URL: <https://journals.indexcopernicus.com/api/file/viewBy-FileId/750513.pdf>
9. Трусова Н. В. Формування фінансового потенціалу сільськогосподарських підприємств : монографія. Мелітополь, 2015. 354 с.

REFERENCES

- Bondar, O. A., Kulikov, P. M., Shkuropat O. G., and Kapinos O. M. "Otsinka finansovoho potentsialu pidpriemstva" [Estimation of Financial Potential of an Enterprise]. *Ekonomichnyi visnyk Natsionalnoho hirnychoho universytetu*, no. 4 (2017): 161–165. https://ev.nmu.org.ua/docs/2017/4/EV20174_161-165.pdf
- Hryvkivska, O. V., and Melnyk, I. I. "Otsinka finansovoho potentsialu sanatorno-kurortnykh pidpriemstv turystychno-rekreatsiinoi haluzi Vinnytskoho rehionu" [Assessment of the Financial Potential of Sanatoriums of the Tourist and Recreational Industry of Vinnytsia

- Region]. *Ahrosvit*, no. 2 (2010): 26–30. http://www.agrosvit.info/pdf/2_2010/6.pdf
- Lisnichuk, O. A., and Vynohradova, Ye. V. "Modeli rozrahunku imovirnosti bankrutstva yak metod otsinky finansovoho potentsialu pidpriemstva" [Models of Estimation of Bankruptcy Probability as a Method of Evaluation Financial Potential of the Enterprise]. *Naukovyi visnyk Mizhnarodnoho humanitarnoho universytetu. Seriiia «Ekonomika i menedzhment»*, iss. 33 (2018): 111–116. <http://vestnik-econom.mgu.od.ua/journal/2018/33-2018/17.pdf>
- Marchenko, V. M., and Bondar, A. I. "Otsiniuvannia finansovoho potentsialu pidpriemstva na prykladi PRAT «SKF Ukraina»" [Evaluation of Financial Capacity for Example Enterprise PJSC "SKF UKRAINE"]. *Efektivna ekonomika*, no. 5 (2018). http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/5_2018/9.pdf
- Stoianenko, I. V., Zubko, T. L., and Tereshchenko, A. M. "Otsinka finansovoho potentsialu pidpriemstva" [Assessment of the Financial Potential of the Enterprise]. *Ekonomika. Finansy. Pravo*, no. 6/2 (2019): 20–25. <https://journals.indexcopernicus.com/api/file/viewBy-FileId/750513.pdf>
- Trusova, N. V. *Formuvannia finansovoho potentsialu silskohospodarskykh pidpriemstv* [Formation of Financial Potential of Agricultural Enterprises]. Melitopol, 2015.
- Vyshnevska, O. M., and Kostyrko, A. H. *Finansovy potentsial silskohospodarskykh pidpriemstv: teoretychni i praktychni aspekty* [Financial Potential of Agricultural Enterprises: Theoretical and Practical Aspects]. Mykolaiv: FOP Shved V. M., 2017.
- Vyvytska, U. Ya., and Shtym, Yu. V. "Reitynhova otsinka finansovoho potentsialu pidpriemstva" [Rating Assessment of the Financial Potential of the Enterprise]. *Naukovyi visnyk Khersonskoho derzhavnogo universytetu. Seriiia «Ekonomichni nauky»*, vol. 4, iss. 30 (2018): 70–74. <http://ej.journal.kspu.edu/index.php/ej/article/view/348/345>
- Zavidna, L. D. "Otsinka finansovoho potentsialu pidpriemstva hotelnoho gospodarstva" [Evaluation of Financial Potential of Hotel Industry Enterprise]. *Ekonomichnyi prostir*, no. 154 (2020): 109–114. DOI: <https://doi.org/10.32782/2224-6282/154-20>